

## Kanyargós alagút

Máig nem javultak a kormány retorikájában kitüntetett figyelmet élvező kis cégek fejlesztési kilátásai, ráadásul az uniós források is csak kevesek számára jelentenek segítséget.

**A** RÉGI, MEGBÍZHATÓ PARTNEREKRE és a fizetési fegyelemre esküszik, és manapság legfeljebb éven belüli folyószámla- vagy forgóeszközhitelben gondolkodik Massányi Kinga, a 80 éve alapított Massányi Művek tulajdonos-igazgatója. Pedig az évtizedek alatt gyarapodó családi vállalkozás mindig híve volt a fejlesztésnek, beruházásnak, ám a mostani körülmények között ódzkodnak az újabb hitelfelvételtől. A gombokat, jelvényeket, csatokat és egyéb kiegészítőket gyártó kisvállalkozás vezetője most inkább igyekszik minél előbb behajtani kintlévőségeit, cserébe akár speciális személyre szabott ajánlatot ad.

Szkepticizmus, bizonytalanság, félelem – ezekkel a szavakkal jellemezte a HVG-nek Dávid Ferenc, a Vállalkozók és Munkáltatók Országos Szövetségének (VOSZ) főtitkára a kis- és közepes vállalkozások beruházási, fejlesztési kilátásait. Meglehet, akad néhány pozitív példa, de összességében nem javul a helyzet. Még azokban az esetekben sem, amikor jelentős állami garancia áll a hitelkonstrukció mögött, mint például saját terméküknél, a Széchenyi-kártyához kapcsolódó beruházási hitelnél. A kis cégek manapság szinte kizárólag az éven belüli lejáratú, folyószámla- és forgóeszközhitelket keresik. A főtitkár szerint e kört jelentősen befolyásolja a zömében a német gazdaságtól függő, több mint 100 ezres exportorientált vállalkozói réteg helyzete, de a hazai gazdaságpolitika sem segít rajtuk. (Németország növekedési kilátásait a minap rontotta le a Nemzetközi Valutaalap a nyáron jóslott 1,0, illetve 1,4 százalékról 0,9 százalékra.) Dávid szerint segíthetne, ha a kormány a vállalkozások olyan kis tőkeigényű beruházásait támogatná kedvezményes hitellel, amelyek valamely közeli



A MASSÁNYI MŰVEKBEN. Nem megy gombnyomásra

országban – Szerbiában, Romániában, Ukrajnában – valósulnak meg.

Igény bőven lenne a kis cégeknél is a finanszírozásra – legalábbis ezt igazolja az UniCredit Bank független közvélemény-kutató cég közreműködésével, hétszáz cégvezető megkérdezésével végzett felmérése. E szerint kétharmaduknak nőtt a finanszírozási igénye, és közülük minden második kíván ehhez banki segítséget igénybe venni. Új jelenség, hogy emelkedett a mezőgazdasági vállalkozások beruházási hajlandósága is. Ugyanakkor a működési feltételeik garantálásához felvett új hitelek több mint fele továbbra is rövid lejáratú.

Az UniCredit felmérésében válaszolók leginkább gépeket, berendezéseket vásárolnának hitelből, tízből hárman pedig ingatlanhoz kapcsolódó beruházásban gondolkodnak – tájékoztatta a HVG-t Bunna Gyula, a bank ügyvezető igazgató-

ja. Várakozáson felül derülátó válaszokat adtak a járműpiac szereplői. Majoros János, a zömében kis- és mikrovállalkozásokat tömörítő Ipartestületek Országos Szövetségének (Iposz) alelnöke szerint (aki egyúttal gyakorló autószerelő vállalkozó is) azonban a közelmúltban végrehajtott jegybanki alapkamat-csökkentések ahhoz nem elégségesek, hogy növeljék a hitelfelvételi kedvet. Egy diagnosztikai-javító bázishoz legalább 5-6 millió forint szükséges, ami a hosszabb lejárat és a kamatok miatt hozzávetőleg 10 milliós visszafizetési kötelezettséggel jár. Ennek megtérülése viszont kiszámíthatatlan, behozhatatlanul lemaradnak a versenyben azok, akik nem képesek a fejlesztésre.

**A** KIS CÉGEK LEGNAGYOBB PROBLÉMÁJA az alelnök szerint az, hogy csökkent a fizetőképes kereslet, s a legtöbbjük számára nemcsak az a kérdés, hogy mit lenne érdemes fejleszteni, hanem az is, hogy miből. A nehezen elérhető bankhitelken túl megoldást jelenthetnének az EU-forrásokhoz kötött konstrukciók, ám ezek feltételei Majoros szerint túl szigorúak. Miközben az átfutásuk lassú, s az utófinanszírozás jellegű támogatások előfeltételeinek megteremtése gyakran épp akkora nehézséget okoz, mint egy „mezei bankhitel” önerijének kipengetése.

Az EU-támogatások terén az UniCredit Bank sem számolt be nagy érdeklődésről, jóllehet két, az uniós forrásokhoz jutást segítő konstrukció csak náluk igényelhető. Az egyik ilyen az államilag is támogatott Széchenyi önerő-kiegészítő, a másik pedig a támogatást megelőlegező hitel. Ennek ellenére a pénzügyi intézet által megkérdezett kisvállalkozások valamivel több mint fele még soha nem fontolta meg komolyan a lehetőséget, hogy EU-támogatást kérjen. Csupán 15 százalékuk pályázott eddig uniós pénzre, s 13 százalék rögtön sikerrel is járt. A teljes magyarországi arány sem jobb, hiszen a 2013-ig rendelkezésre álló 8000 milliárd forintból eddig kevesebb mint 2600 milliárd forintot hívtak le a vállalkozók. A tartózkodás legfőbb okaként a nehezen teljesíthető adminisztrációs követelményeket említették a cégek. Akik viszont hozzájutottak már uniós támogatáshoz, azok a kötelező önerőt jelölték meg az egyik fő problémaként. Gond az elnyert összegek kifizetésének elhúzódása is – sokan pályáznának, ha nem csak a beruházás befejezését követően jutnának hozzá a támogatáshoz. ■ HORVÁTH ÉVA